

BDI - Management- und Service GmbH vereinbart Rahmenvertrag für den Einkauf von Sonografiesystemen mit dem SONORING®.

„Gemeinsamer Einkauf ist heute hoffähig“ ist im Medizintechnischen Dialog (03/06) zu lesen. Und dort wird auch die Ärztezeitung zitiert, die über den immer „stärker werdenden Drang von Ärzten“ berichtet, sich aufgrund der sinkenden Erlöse „nach günstigen Beschaffungsquellen für medizintechnische Geräte“ umschauen. Aus diesem Grund und um sein Serviceangebot für Mitglieder im Berufsverband Deutscher Internisten e.V. weiter auszubauen, hat die BDI - Management- und Service GmbH mit der größten Fachhandelsorganisation für diagnostische Ultraschallsysteme in Deutschland, dem SONORING® einen Rahmenvertrag geschlossen. Dieser verschafft ihnen erhebliche Vorteile beim Kauf von Sonografiegeräten.

Unter dem Motto »Gemeinsam sind wir stark« wurde 1991 der SONORING® als Zusammenschluss selbständiger, unabhängiger Ultraschall-Systemspezialisten gegründet.

Die Idee war, durch bundesweiten Sammeleinkauf konkurrenzlos günstige Preisvorteile zu erzielen, die der SONORING® direkt an seine Kunden weitergibt. Dieselbe Philosophie, wie sie dem nun vereinbarten Rahmenvertrag zugrunde liegt. Der SONORING® vertritt nur weltweit führende Hersteller, die seinen hohen Qualitätsansprüchen entsprechen. In Deutschland ist der SONORING® Exklusiv-Händler für die Firmen Toshiba und General Electric, sowie für Mindray.



Um seinen Kunden für eine Investitionsentscheidung optimale Vergleichsmöglichkeiten zu bieten, hat der SONORING® bundesweit Ausstellungszentren eingerichtet, so genannte Sonotheken®, in denen die unterschiedlichen Ultraschall-Systeme eingehend verglichen werden können. Dabei wird größter Wert auf Objektivität und Herstellerunabhängigkeit gelegt. Das Angebot des SONORING® umfasst die gesamte Bandbreite an Ultraschall-Diagnosesystemen, vom tragbaren Schwarz-Weiß-Gerät bis zum voll ausgestatteten 4D-Farbtriplex-System für höchste Ansprüche.

Die Partner im SONORING® garantieren ein flächendeckendes Vertriebs- und Service-netz, eine umfassende Auswahl an Ultraschallsystemen, Kundennähe, Kompetenz vor Ort, höchste Qualität zu konkurrenzlosen Preisen sowie kompetente Beratung und attraktive Finanzierungsmodelle durch die SONORING Financial Services.

Diese wurde gemeinsam mit der BNP Paribas Lease Group Ende 2005 gegründet. Die Tochtergesellschaft der französischen Großbank BNP Paribas, zählt zu den führenden Absatzfinanzierungsgesellschaften in Europa.

Das Know-how der BNP Paribas Lease Group gründet sich dabei auf ihre jahrelange

Erfahrung in dem dynamischen Medizintechnik-Markt. Flexible Produkte und attraktive Raten für eine innovative Kundschaft sind Kennzeichen dieses Know-hows. Neben einem umfangreichen Produktangebot aus Kredit, Voll- und Teilamortisationsleasingverträgen, Versicherungsleistungen, individuellen Tilgungsplänen und vielem mehr bietet die SONORING Financial Services professionelle Beratung der Kunden vor Ort durch ein spezialisiertes Außendienstteam.

Der SONORING® verkauft derzeit jährlich annähernd 2.000 Ultraschallgeräte im Wesentlichen in den Niedergelassenen Bereich. Das entspricht in etwa einem Anteil von 30% in diesem Marktsegment.

Damit ist der SONORING® nicht nur die größte Einkaufs- sondern zugleich die stärkste Verkaufsorganisation in Deutschland.

Die Mitglieder im Berufsverband Deutscher Internisten sollen nun von der Stärke des SONORING® in besonderer Weise profitieren. Der Rahmenvertrag, der zunächst bis zum 30.04.2007 vereinbart wurde, sieht für sie einen Verbandsrabatt in Höhe von 3% vor, der auf alle individuell endverhandelten Preise zusätzlich gewährt wird. Um in den Genuss des Verbandsrabatts zu gelangen, muss sich der Käufer lediglich als Mitglied im Berufsverband ausweisen. „Und das tun sie klugerweise erst, nachdem sie den besten Preis ausgehandelt haben“, rät der der BDI.

Die Adressen der derzeit 22 Sonotheken® sind unter www.sonoring.de zu finden. Unter der zentralen Telefonnummer 01805 / 117 117 gelangt man direkt zum nächstgelegenen SONORING®-Partner.

Die Vorteile auf einen Blick:

- Niedrigste Preise durch das hohe Einkaufsvolumen des SONORING®
- Zusätzlicher Verbandsrabatt für BDI-Mitglieder
- Flexible und günstige Finanzierungsmodelle durch die SONORING Financial Services
- Wahlaufträge möglich (Umtausch innerhalb 14 Tagen)
- Direktvergleich und herstellerunabhängige kompetente Beratung in den Ausstellungszentren
- Eigener technischer Service vor Ort
- Ersatzsonden zu Vorzugskonditionen für Verbandsmitglieder
- Kostenloses Ersatzgerät bei Reparatur, i. d. R. innerhalb von 24 - 48 Stunden